



Für unseren Standort in Darmstadt suchen wir Dich in Voll- oder Teilzeit als

Junior Sales Manager (m/w)

BITWORKS – ein Team mit familiärer Atmosphäre, flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Unser Kerngeschäft ist die Entwicklung und der Vertrieb der Software BITqms für Unternehmenssteuerung, Prozessmanagement und Qualitätssicherung. Gemeinsam wollen wir mit unseren Ansätzen einfach, flexibel, effizient und zuverlässig Großes erreichen - und dazu trägt jeder Einzelne seinen Teil bei. Wir bieten vielfältige Aufgabenbereiche rund um ein Produkt, das uns und unsere Kunden jeden Tag aufs Neue begeistert sowie flexible Arbeitszeiten, leistungsgerechte Bezahlung, sehr gute Aufstiegsmöglichkeiten – und Spaß bei der Arbeit. Werde Teil unseres auf den Kunden ausgerichteten Teams und unterstütze unsere Kunden beim Arbeiten mit BITqms.

Dein Profil

- Sicheres und sprachgewandtes Auftreten
- Hohe Reisebereitschaft
- Offenheit in Verbindung mit Durchsetzungsstärke
- Spaß am (Dazu-) Lernen und Begeisterung für das, was du tust
- Freude am direkten Kundenkontakt, Telefonieren und Präsentieren
- Erste Erfahrungen (insbesondere im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte) wünschenswert
- Kaufmännische Ausbildung (gerne mit IT-Hintergrund) oder Studium

Deine Aufgaben

- Präsentation und Verkauf der Software im eigenen Vertriebsgebiet
- Betreuung und Beratung unserer Bestandskunden (Cross- und Upsellings)
- Vorbereitung und Durchführung von Online-Präsentationen und Vor-Ort-Terminen
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Telefonische Leadgenerierung mit gezielten Kampagnen
- Durchführung und Nachbereitung von Messeauftritten

Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung, des frühestmöglichen Eintrittstermin sowie der Referenz **BIT-01-504** an Christiane Ramm-Effenberger (jobs@bitworks.net).